

Plaquette de présentation



FRED
COLANTONIO
Criminologue Rock'n'Roll



Explorer
Exploiter
Exploser

Pour les décideurs qui n'ont plus le temps pour les discours mous : des interventions qui secouent, alignent et remettent tout le monde en action

Quels problèmes Fred résout ?

★ Défier le statu quo

Quand l'organisation tourne au ralenti...

Casser la routine
Remettre du mouvement
Redonner l'envie de conquérir

★ Dézoomer pour mieux décider

Quand le nez dans le guidon fait perdre le sens...

Prendre de la hauteur
Clarifier les enjeux
Réaligner tout le monde sur le cap

★ Rallumer les équipes

Quand l'énergie et la confiance s'érodent...

Recréer de la cohésion
Renforcer l'appartenance
Remettre chacun en responsabilité

Formats d'intervention clés

- ★ Séminaires dirigeants et COMEX
- ★ Journées managers et équipes clés
- ★ Conventions et événements internes
- ★ Entreprises en transformation ou réorganisation
- ★ Entrepreneurs en démarrage ou repositionnement

Publics principaux

- ★ Dirigeants, membres de COMEX / CoDir
- ★ Managers et responsables d'équipes clés
- ★ Équipes commerciales et métiers au contact client
- ★ Dirigeants de PME / ETI et entrepreneurs
- ★ Réseaux pros, fédérations, institutions

Traçabilité

Fred est reconnu par ses pairs :

- ★ Membre du Conseil d'Administration
Les conférenciers professionnels 
- ★ Membre CAPS Canadian
Association of Pro Speakers 

Posologie

Une utilisation répétée implique :

- ★ Leadership (motivation, optimisme)
- ★ Énergie (détermination et actions)
- ★ Créativité (pistes et perspectives)

Précaution d'utilisation

Fred peut contenir des traces de :

- ★ Musique (Heavy Metal, Blues, Rock)
- ★ Pop culture (geek)
- ★ Humour (impro)

Références clients





Changement et innovation
Leadership et transformation
Culture de l'échec, différenciation et vente



Criminologue Rock'n'Roll

au service des dirigeants et des équipes aux moments clés

FR 🇫🇷 EN 🇬🇧 | +1100 Conférences | +20 Pays, 4 Continents | +240 clients accompagnés

10 Livres en 12 ans | 4 Best-Sellers 📖 | 2x "Marketing Book" du mois

Criminologue de formation, Fred a passé 20 ans à décoder les comportements et les motivations des individus : ce qui active, ce qui inhibe.

Plutôt que les séries Netflix, il a choisi un autre terrain de jeu : les entreprises, leurs leaders et leurs équipes.

Plutôt que les bureaux de l'administration publique belge, il intervient au contact du terrain, là où les décisions, les résistances et les avancées se jouent vraiment.

Son objectif : transformer ce décodage en repères clairs pour décider, agir et faire bouger les lignes en respectant l'ADN de l'organisation.



Les faits sont là.

+ 200
recommandations
clients sur LinkedIn
↪

- ★ 1x TEDx Speaker (Liege '14 🇧🇪)
- ★ 2x CAPS Speaker
(Quebec '23 🇨🇦, Costa Rica '24 🇨🇷)
- ★ 2x ATD US 🇺🇸 Speaker
(Atlanta '17 & San Diego '23)
- ★ 1x ATD Asia 🇹🇼 Speaker (Taipei '23)

Conférencier CSP®

Certified Speaking Professional CSP®: le TOP 1,5% mondial *



Seule certification internationale qui reconnaît les compétences et qualités d'un conférencier, ce titre a été gagné par moins de 600 professionnels de la conférence actifs dans le monde.



Thèmes signature

L'attitude des Héros – Personne ne réussira à notre place...

- ★ Audace
- ★ Agilité
- ★ Courage
- ★ Leadership
- ★ Responsabilité

- Un langage commun sur ce qu'on attend d'un leader au quotidien
- Un recadrage clair entre attitude "spectateur", "accompagnant" et "héros" dans l'organisation
- Des engagements concrets pour passer à l'action (plutôt que subir et critiquer)
- Plus de responsabilité assumée, moins de passivité et de résistance silencieuse

Innover à tous les coups... ou presque – Transformer les obstacles en miracles

- ★ Changement
- ★ Innovation
- ★ Agilité
- ★ Engagement
- ★ Esprit d'équipe

Variante Le changement, on y fait face... ou on l'embrasse ?

- Un regard lucide sur la façon dont chacun réagit face au changement et à la pression
- Une grille de lecture commune des comportements divergents et créer les complémentarités
- Des repères concrets pour transformer les erreurs en opportunités et les contraintes en décisions
- Plus d'audace assumée, moins d'énergie perdue en résistance passive ou en critiques stériles

Rock'n'Roll Team Management : les leçons des légendes sur la cohésion

- ★ Impact
- ★ Cohésion
- ★ Conquête
- ★ Performance
- ★ Esprit d'équipe

- Une grille de lecture simple des rôles dans une équipe : leaders, rassembleurs, performeurs...
- Des actions concrètes pour renforcer la confiance, la circulation d'info et l'entraide
- Des décisions claires sur les comportements à encourager, recadrer ou arrêter
- Une équipe qui sort alignée, avec une énergie commune dopée au rock

Rock Your Sales : Marquer les esprits à tous les coups... ou presque

- ★ Impact
- ★ Adhésion
- ★ Convaincre
- ★ Vente
- ★ Storytelling

- Un scénario simple pour comprendre pourquoi un argument passe... ou casse
- Des clés concrètes pour un argumentaire qui embarque et capte vraiment l'attention
- Des participants plus à l'aise pour créer du lien, raconter des histoires et assumer leur influence
- Moins de « gâchis d'idées » : les bonnes intuitions sont mieux racontées, vendues et suivies

Rebondir sur l'échec – Transformer les pépins en tremplins

- ★ Résilience
- ★ Rebond
- ★ Déblocage
- ★ Engagement
- ★ Initiative

- Une compréhension commune de l'échec : ce qu'il est, ce qu'il n'est pas, et comment l'utiliser
- Des repères clairs pour comprendre les différences de perceptions et leur impact
- Des leviers concrets pour tirer des enseignements sans humilier ni déresponsabiliser
- Plus d'initiatives assumées, moins de peur, de camouflage et de jeux de pouvoir

Conseils & accompagnements

*Voyez Fred comme "Chief Momentum Officer,"
pour créer de l'élan, pas un rapport de plus*

Les clients font appel à Fred ils ont besoin de :

CROISSANCE ★ Ils doivent passer un cap et accélérer la conquête

TRANSFORMATION ★ Ils font évoluer ou réinventent la culture, l'offre ou le modèle jusqu'aux équipes

COHÉSION ★ Ils débloquent une organisation engluée : silos, flou sur « qui fait quoi, comment »

DÉMARRAGE & PIVOT ★ Ils démarrent, pivotent ou se repositionnent comme entrepreneurs

"Defy The Odds"[®] – L'approche de Fred pour stimuler vos avancées

1. **Point Zéro** : poser les choses sans filtre : où c'est solide, où ça bloque, où ça craque.
2. **Indices** : identifier signaux forts et votre ADN (*Atout Différenciant Naturel*).
3. **Hypothèses** : construire des trajectoires possibles, simples à comprendre et à expliquer.
4. **Tests** : lancer des actions ciblées, à impact rapide, pour valider ou ajuster.
5. **Conclusions** : décider ce qu'on garde, ce qu'on arrête et comment on ancre les nouveaux réflexes.

Témoignages

Si vous cherchez quelqu'un pour vous aider à y voir plus clair, trouver l'angle d'attaque qui vous différencie à coup sûr, Fred est la personne qu'il vous faut !

Pouvoir condenser un plan de repositionnement estimé à 3 ans en 6 mois de travail tout en équilibrant stratégie et alignement: check!

Ton intervention sur l'innovation a eu un grand succès, tout le monde est enthousiaste et les relations parfois tendues se sont réchauffées.

Fiabilité

- ★ Respecter les engagements
- ★ Assumer ses responsabilités

Franchise

- ★ Se faire confiance
- ★ Dire les choses

Fun

- ★ On ne se prend pas au sérieux
- ★ On met du jeu



FRED COLANTONIO

Défiiez les probabilités
Criminologue Rock'n'Roll



 +33 6 69 536 486

 +32 486 99 58 68



contact@fredcolantonio.com

+34 000
abonnés



+5 600
abonnés
Newsletter



+6 200
abonnés



+2 000
abonnés



+1 350
abonnés



+600
abonnés

